

# Ejercicios SESIÓN 2

## 2. ¿Cómo aumento las visitas a mi óptica?

¿Cómo aumento las visitas a mi óptica?



## EJERCICIOS SESIÓN 2

- 1. Sitúa en el cuadrante el posicionamiento vincular de tu óptica**
- 2. Completa la declaración de posicionamiento de tu negocio**
- 3. Diseña la pirámide de tu propuesta de valor**
- 4. Identifica en la matriz BCG tu situación actual de producto**

¿Cómo aumento las visitas a mi óptica?

## EJERCICIO 1. Sitúa en el cuadrante el posicionamiento vincular de tu óptica



¿Cómo aumento las visitas a mi óptica?

## EJERCICIO 2. Completa la declaración de posicionamiento de tu negocio

---

A QUIEN ME DIRIJO		
MARCA		
MERCADO DE REFERENCIA		
BENEFICIO MARCO		
COMPETENCIA	Comparado con las ÓPTICAS DEL BARRIO INDEPENDIENTES	Comparado con las CADENAS DE ÓPTICA / FRANQUICIAS
BENEFICIOS CLAVE		
REASON TO BELIEVE		

¿Cómo aumento las visitas a mi óptica?

### EJERCICIO 3. Diseña la pirámide de tu propuesta de valor

*La pirámide de propuesta de valor es un documento interno que entrega en un solo vistazo la oferta de diferenciación de la óptica, su credibilidad, y su alineación con la marca.*

**PIRAMIDE DE PROPUESTA DE VALOR**

Esencia

Personalidad

¿Por qué venir a nuestra óptica				
PROPUESTA CLÍNICA		Relevante	Unico	Justificado
		SI	NO	SI
PROPUESTA FUNCIONAL		Relevante	Unico	Justificado
		SI	NO	SI
PROPUESTA MODA		Relevante	Unico	Justificado
		SI	NO	SI

BENEFICIOS ÚNICOS	BENEFICIOS COMPARTIDOS

¿Cómo aumento las visitas a mi óptica?

## EJERCICIO 4. Identifica en la matriz BCG tu situación actual de producto



- AUDIOLOGÍA
- CONSULTA OPTOMETRÍA
- LENTES PROGRESIVAS
- MONTURAS
- GAFAS DE SOL
- FILTROS BLUE
- ORTO K
- LENTES DE CONTACTO

\*Crecimiento de mercado: Representa el atractivo del producto en la industria donde compite la óptica  
\*\*Participación en el mercado: Representa la cuota de mercado de nuestra empresa con respecto a la de nuestra competencia



# VALMOND

## ÓPTICAS

aceleramos tu negocio

valmondmarketing.com  
opticas@valmondmarketing.com

Paseo de la Castellana, 123  
3º C Derecha 28046, Madrid  
+34 911 096 180

